

Our Vision.

Your Future.

Mitarbeiter Vertrieb Innendienst (m/w/d)

SACS aero space

I We are art of aerospace

SACS Aerospace entwickelt neue Perspektiven. Kreativität ist der Motor der Innovation, der Weiterentwicklung und der Leidenschaft. Kreativität verschafft uns Gehör und ermöglicht uns die Freiheit, anders zu denken. Weiter zu denken. Wir lassen Kreativität zu und fördern sie.

I We are SACS Aerospace

Als zukunftsorientiertes Produktions- und Entwicklungsunternehmen sitzt die SACS Aerospace GmbH (Solid Aerospace Connecting Systems) in der ersten Klasse. Mit Erfahrung, Kompetenz und jeder Menge Kreativität im Gepäck geht unser erstklassiges Team an Bord, stellt sich allen Herausforderungen oder gar Turbulenzen. Das Expertenteam in den Bereichen Aerostructure, Interiors und Standard Hardware setzt sich täglich mit innovativen Lösungen von Einzelbauteilen bis hin zu Systembaugruppen auseinander. Modernste Fertigungstechnologien und effektives Supply Chain Management ermöglichen dabei Präzision auf höchstem Niveau.

I We are one

Wir stehen für SACS Aerospace. Wir schreiben Geschichte gemeinsam.

Wir bieten Dir eine Plattform, von der aus Du durchstarten kannst. Das internationale Umfeld ermöglicht einen spannenden Arbeitsplatz und viel Gestaltungsspielraum, bei dem persönliche sowie berufliche Weiterentwicklung ermöglicht wird.

I Be Part of Us

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir am Standort Empfingen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Mitarbeiter Vertrieb Innendienst (m/w/d):

Das ist Dein Aufgabenbereich:

- | Durchführung aller vertriebsrelevanten Themen
- | enge Zusammenarbeit mit verschiedenen internen Fachabteilungen um sicherzustellen, dass Kundenanfragen und -aufträge effizient bearbeitet werden
- | Auftragserfassung und -verfolgung
- | Angebotserstellung
- | Kommunikation zu Kunden, auch englischsprachigen Kunden
- | aktive Betreuung ausgewählter Bestandskunden um deren Bedürfnisse und Anforderungen zu erfüllen Rechnungsstellung und Auslieferung
- | Erfassung und Verfolgung von Rahmenverträgen

Das bieten wir Dir:

- | Eine langfristige Perspektive in einem sehr attraktiven und modernen Umfeld
- | Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten und hilfsbereiten Team
- | Attraktive Verdienstmöglichkeiten und zahlreiche Sozialleistungen
- | Eine private Zusatzkrankenversicherung und darüber hinaus eine Unfallversicherung
- | Mitarbeiterparkplätze sowie gute Verkehrsanbindungen
- | Kurze Kommunikationswege und Duz-Kultur
- | Eine gute Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- | Einen Zuschuss für die betriebseigene, sehr schöne Kantine mit reichhaltigem Angebot

Das solltest Du mitbringen:

- | kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Berufserfahrung im internationalen Vertrieb
- | ergebnisorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- | sichere Kenntnisse in MS Office und ERP-System
- | sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- | aufgeschlossener Teamplayer mit Kommunikationsstärke und kundenorientierter Arbeitsweise
- | Zielstrebigkeit, ein sicheres Auftreten sowie ein hohes Maß an Engagement und Loyalität runden Ihr Profil sinnvoll ab

Möchtest Du mit uns die Zukunft gestalten?

Dann bewirb Dich jetzt!

Sende uns dazu Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin – bevorzugt per E-Mail als PDF-Datei zu Händen Herrn Holger Friede. Absolute Diskretion ist eine Selbstverständlichkeit für uns.

SACS Aerospace GmbH

Personalabteilung
Robert-Bosch-Straße 15
72186 Empfingen
E-Mail: jobs@sacs.aero

Wichtiger Hinweis: Zur Bearbeitung Ihrer Bewerbung ist es erforderlich, dass wir ihre Daten maschinell verarbeiten.

